



Innovatives Familienunternehmen sucht Top-Verkäufer im B2B-Bereich!



Was wir machen ist schnell erklärt. Mit innovativen Produkten schützen wir die intimen Momente im Alltag. Schäfer Trennwandsysteme ist DER Spezialist für den Sanitärraum.

Unser Produktportfolio umfasst WC-Trennwände, Schamwände, Garderobenschränke, Umkleidekabinen sowie umfangreiches Zubehör.

Die Kernkompetenz unseres Unternehmens ist eine einzigartige Produktpalette mit dem Know-How auch außergewöhnliche Lösungen zu realisieren. Geht nicht, gibt es bei uns nicht. Das macht uns zu einem verlässlichen Partner für unsere Kunden.

Selbständiger technischer Verkäufer (m/w/d) bei Schäfer: Ihr Schlüssel zum Erfolg!

- Sie vermitteln erfolgreiche, innovative Produkte, die Sie effektiv verkaufen können
- Das Sortiment von Schäfer Trennwandsysteme ist im Markt etabliert
- Unser attraktives Produktportfolio ermöglicht Ihnen viel Verkaufsspielraum
- Sie erhalten ein geschütztes Verkaufsgebiet
- Unsere Konstruktionsabteilung findet auch für scheinbar Unmögliches eine Lösung. Das wissen unsere Kunden und unser Vertrieb sehr zu schätzen
- Ihr Einkommen ist auf Provisionsbasis ohne Obergrenze ausgelegt
- Sie erhalten von uns eine professionelle kaufmännische und technische Einarbeitung
- Weiterbildungs- und Schulungsmaßnahmen für Ihren beruflichen und persönlichen Erfolg

Ihr Verkaufsgebiet: Sie haben die Wahl.

- | | | |
|----------------------|-------------|-----------|
| • Hannover | PLZ 30 | ab sofort |
| • Hildesheim | PLZ 31 | ab sofort |
| • Göttingen | PLZ 37 | ab sofort |
| • Nürnberg | PLZ 91 | ab sofort |
| • Erlangen | PLZ 90 | ab sofort |
| • Würzburg | PLZ 97 | ab sofort |
| • Bamberg | PLZ 96 | ab sofort |
| • Bayreuth | PLZ 95 | ab sofort |
| • Chemnitz / Zwickau | PLZ 09 / 08 | ab sofort |

Abweichende Gebietsaufteilungen sind möglich, sprechen Sie uns gerne an. Bitte sprechen Sie uns auch an, wenn Sie an der Übernahme einer Vertretung in anderen Gebieten Interesse haben.

Ihre Aufgaben: eine attraktive & abwechslungsreiche Tätigkeit

- Sie besteht in der umfassenden Betreuung und Beratung der bestehenden Kunden im direkten Kontakt vor Ort sowie per E-Mail, Telefon und Videokonferenz
- Neukundenakquise
- Ausbau der Beziehungen zu den Zielgruppen z. B. Architekten, Bauämtern, Industriekunden, Generalunternehmen und Verarbeitungsbetrieben
- Eigenständiges Gebietsmanagement und -koordination
- Kundenbetreuung vom ersten Kontakt bis zur Abnahme
- Aufmaßerstellung vor Ort

Ihre Qualifikation: eine verkaufsaktive und zielorientierte Persönlichkeit

- Sie haben eine technische oder kaufmännische Ausbildung erfolgreich abgeschlossen und verfügen über ein gutes technisches Verständnis
- Sie haben bereits Kontakt zu den relevanten Zielgruppen und können auf entsprechende vertriebliche Erfolge verweisen
- Sie überzeugen persönlich durch ein hohes Maß an Motivation, Freude am Verkauf erklärungsbedürftiger Produkte und Fachkompetenz
- Darüber hinaus sind Sie kommunikativ, lösungsorientiert, gut strukturiert und haben Spaß am Umgang mit Kunden
- Einsatzbereitschaft und Teamgeist runden Ihr Profil ab

Interesse am Erfolg? Jetzt bewerben und noch 2024 durchstarten!

Per E-Mail an: bewerbung@schaefer-tws.de oder per Post an:

Schäfer Trennwandsysteme GmbH, Herr Mario Sauerbrey, Industriepark 37, 56593 Horhausen

www.schaefer-tws.de

